

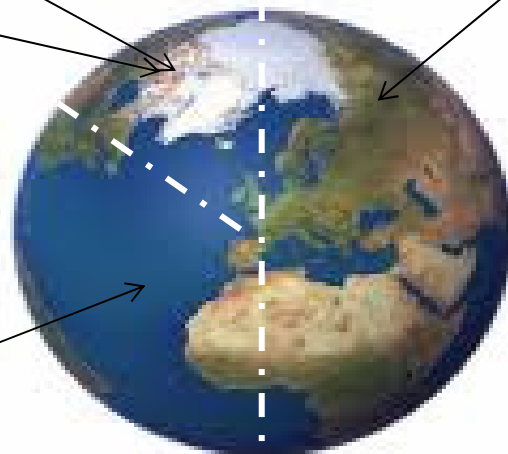
Tervishoiuteenuste eksport= teenuse eest maksavad mitteresidendid
See on 1,2% maailmas rahvusvaheliselt kaubeldavatest teenustest kokku

USD 33 miljardit 2005a.



Liigub teenus
(virtuaalkeskonnas)
või spetsialistid; **10%**

Nt Üle 12 000
Saksa arsti
töötab USA-s



**Liiguvad
patsiendid; 40%**

13.3 mlrd USD
Peamine USA
Suured kulutajad Euroopas
Saksamaa, Šveits
UK 0.1 mlrd USD
50,000 patsienti rändas välja
2006 a.



Bankokis asuvat Bumrungradi haiglat külastab ligi 400 000 välisriikidest
tulevat patsienti aastas

FDI 50%



Käive 255 mlrd EEK
15 riiki, 100 üksust
15 000 töötajat

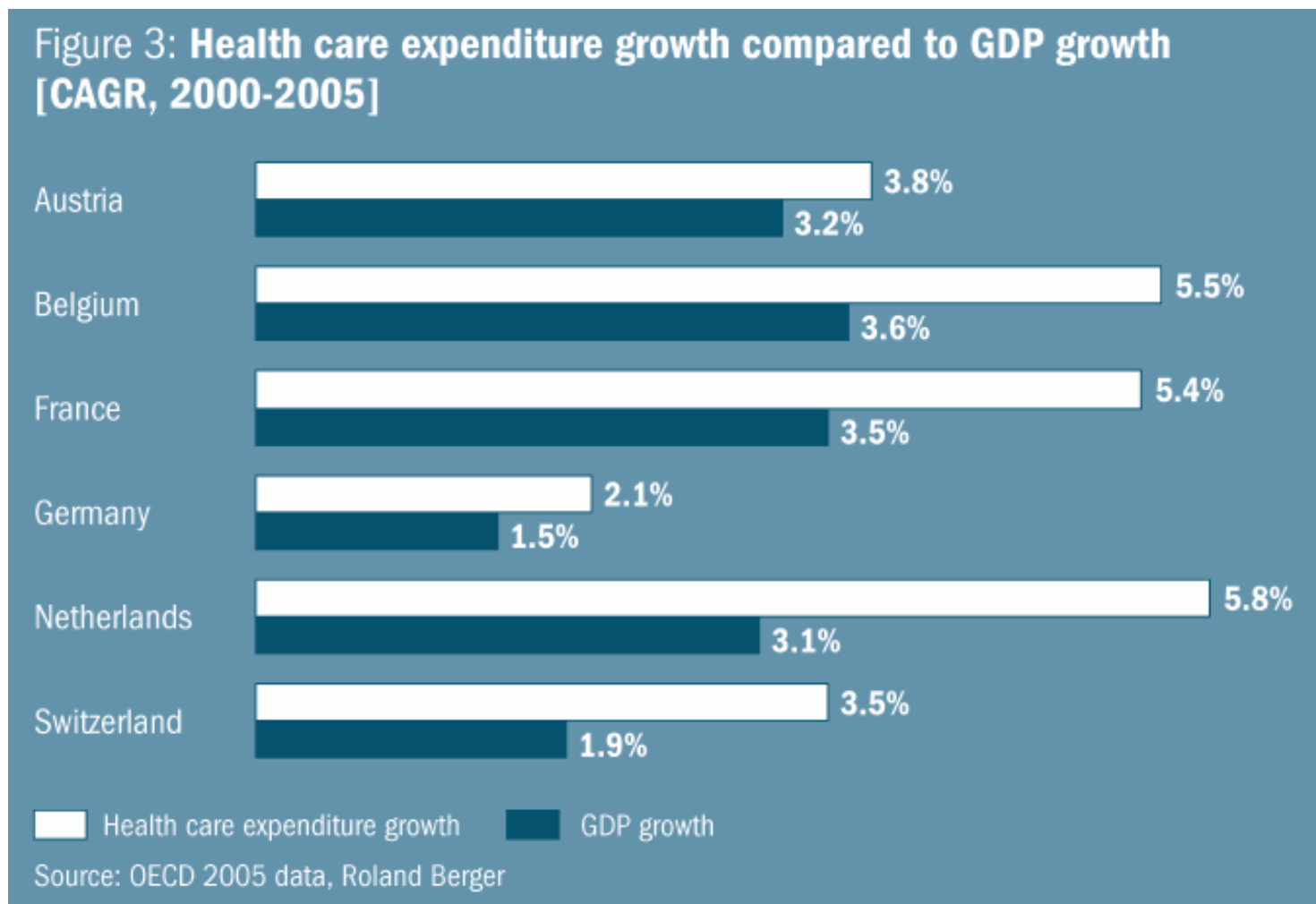


Spine 3 clinics
Dental 3 clinics
Bariatrics 8 clinics
Ortopaedics 2 clinics

Turu struktuur

RAHASTAJA	Avalik	<p>Rahastaja: nt Haigekassa, NHS</p> <p>Pakkuja: erakliinik nt Capio, Taastava Kirurgia Kliinik</p>	<p>Rahastaja: nt Haigekassa, NHS</p> <p>Pakkuja: PERH, KLIINIKUM</p>
	Era	<p>Rahastaja: nt kindlustusfirma või patsient</p> <p>Pakkuja: erakliinik nt plastiline kirurgia, Kliinik32</p>	<p>Rahastaja: nt kindlustusfirma või patsient ise</p> <p>Pakkuja: PERH, KLIINIKUM</p>
		Era	Avalik
		TEENUSE PAKKUJA	
		<i>Out of pocket</i>	

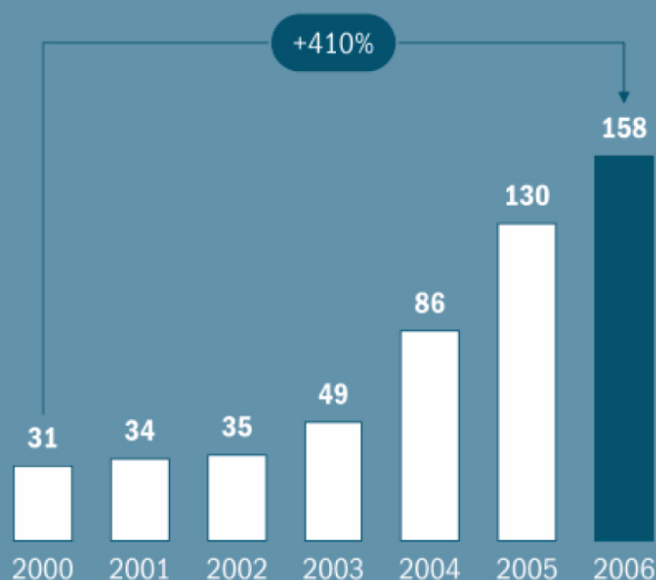
Kulutused tervishoiule kasvavad kõikjal Euroopas kiiremini kui SKT



Pakkumine kasvab väikeste spetsialiseeruvate kliinikute poolt Euroopas, kulud 22% väiksemad



Figure 15: Number of licenses for independent treatment centers (ZBC) in the Netherlands¹⁾



Characteristics of ZBCs

QUALITATIVE

- > ZBCs are independent treatment centers
- > They provide standard treatments, which are funded by basic insurance, e.g. varicose veins or cataract
- > ZBCs can also provide uninsured cure
- > Cure is not urgent
- > Patients usually spend less than 24 hours in the ZBC

QUANTITATIVE

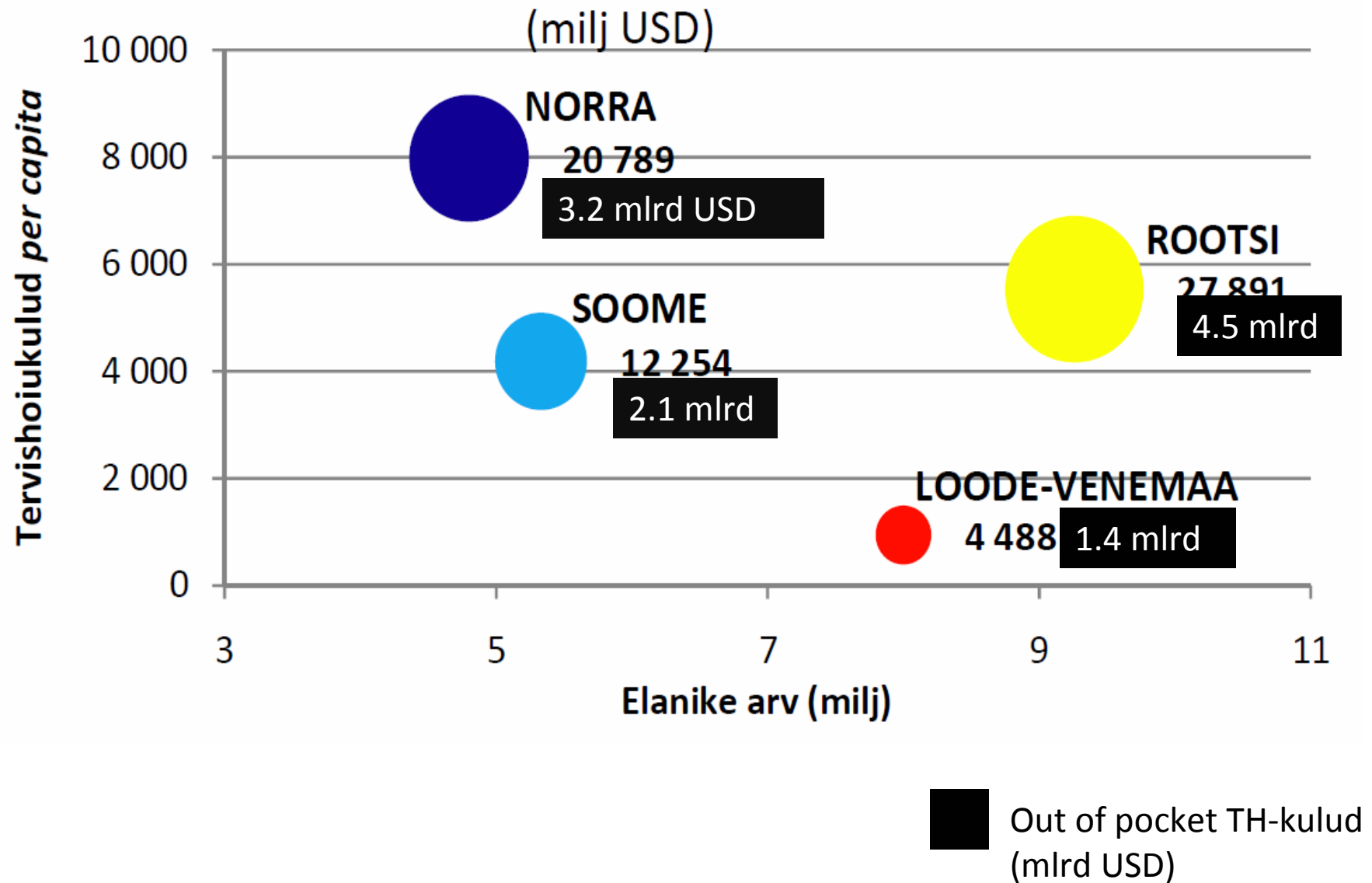
- > Total market share is less than 1%
- > Cost of ZBCs are 22% below normal hospitals
- > In the Netherlands, there are 95 hospitals (academic, general and top clinic)

The number of licenses is an indication for the number of ZBCs in the Netherlands. In 2006, 96 ZBCs were active

Source: NZa

Nt Rotterdami silmakliinik, 400 töötajat, 14 000 lõikust aastas <http://www.oogziekenhuis.nl/>

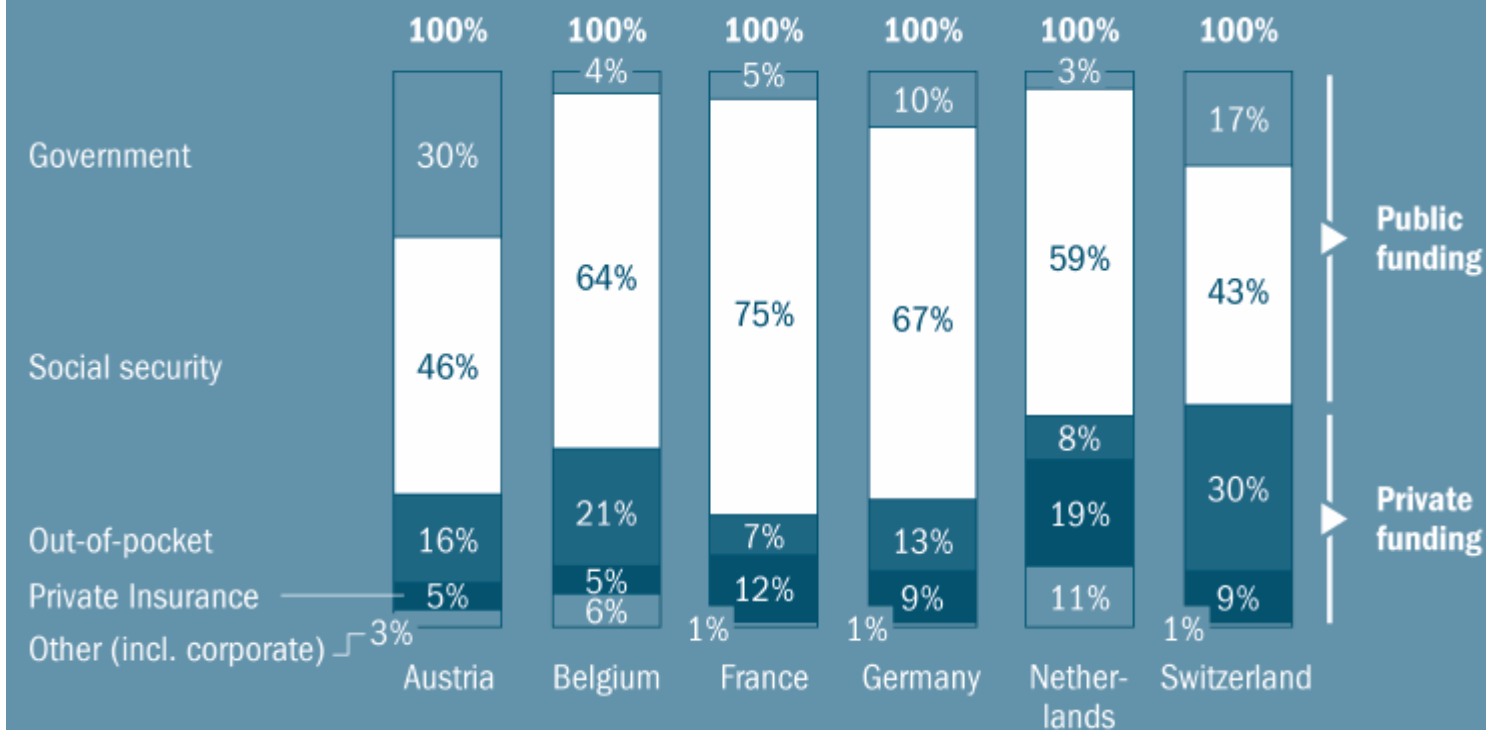
Lähiturgude ekspordipotentsiaal



Fiskaalkriiside valguses näeme tulevikus ilmselt eraraha (*out of pocket*) osakaalu kasvu

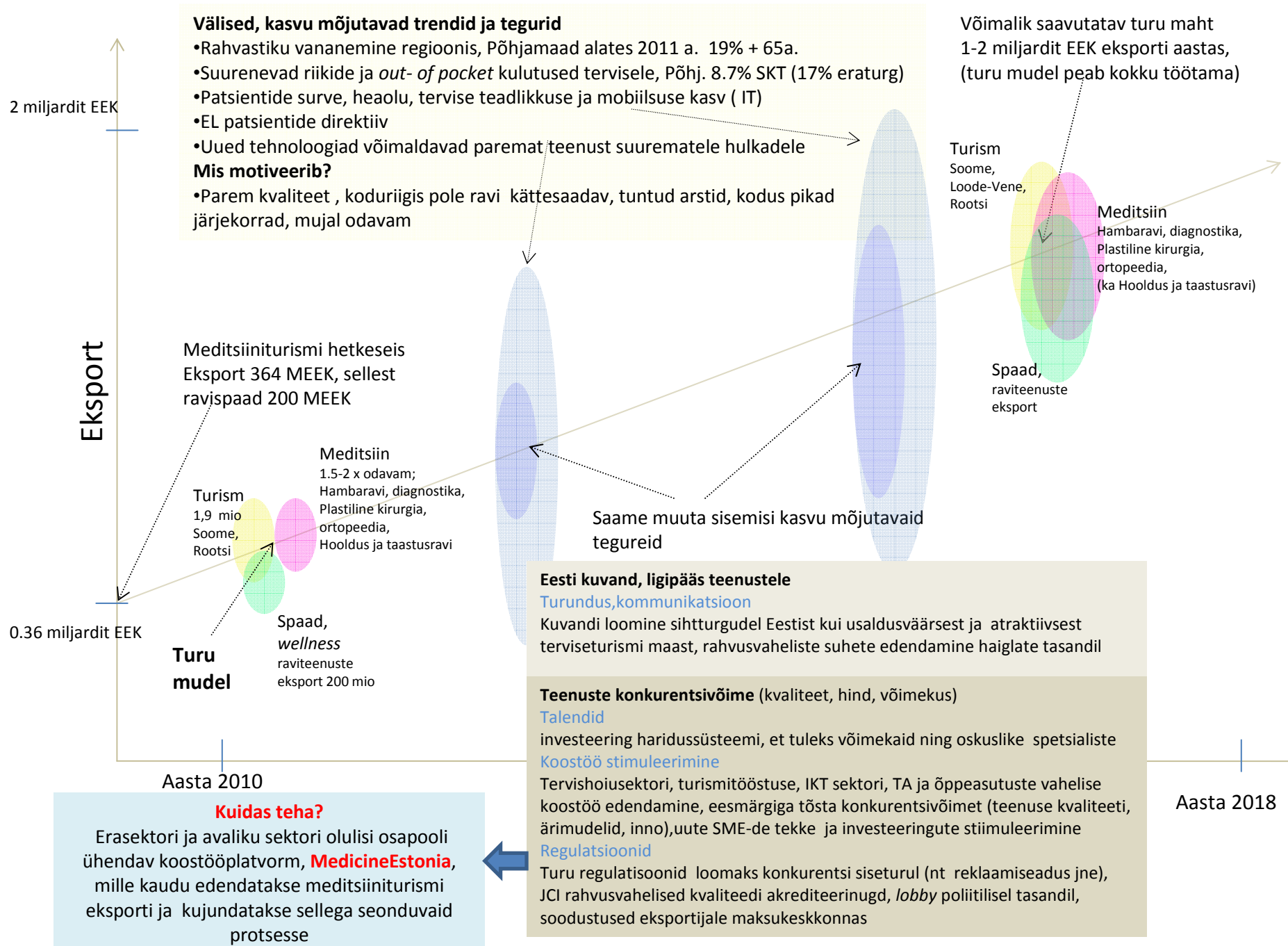


Figure 6: **Funding of health care expenditure**
[as % of total health care expenditure]



Source: OECD 2005 data, Roland Berger

Põhjamaades *out of pocket* turg 17%, UK 12% kogu tervishoiuteenuste kulutustest



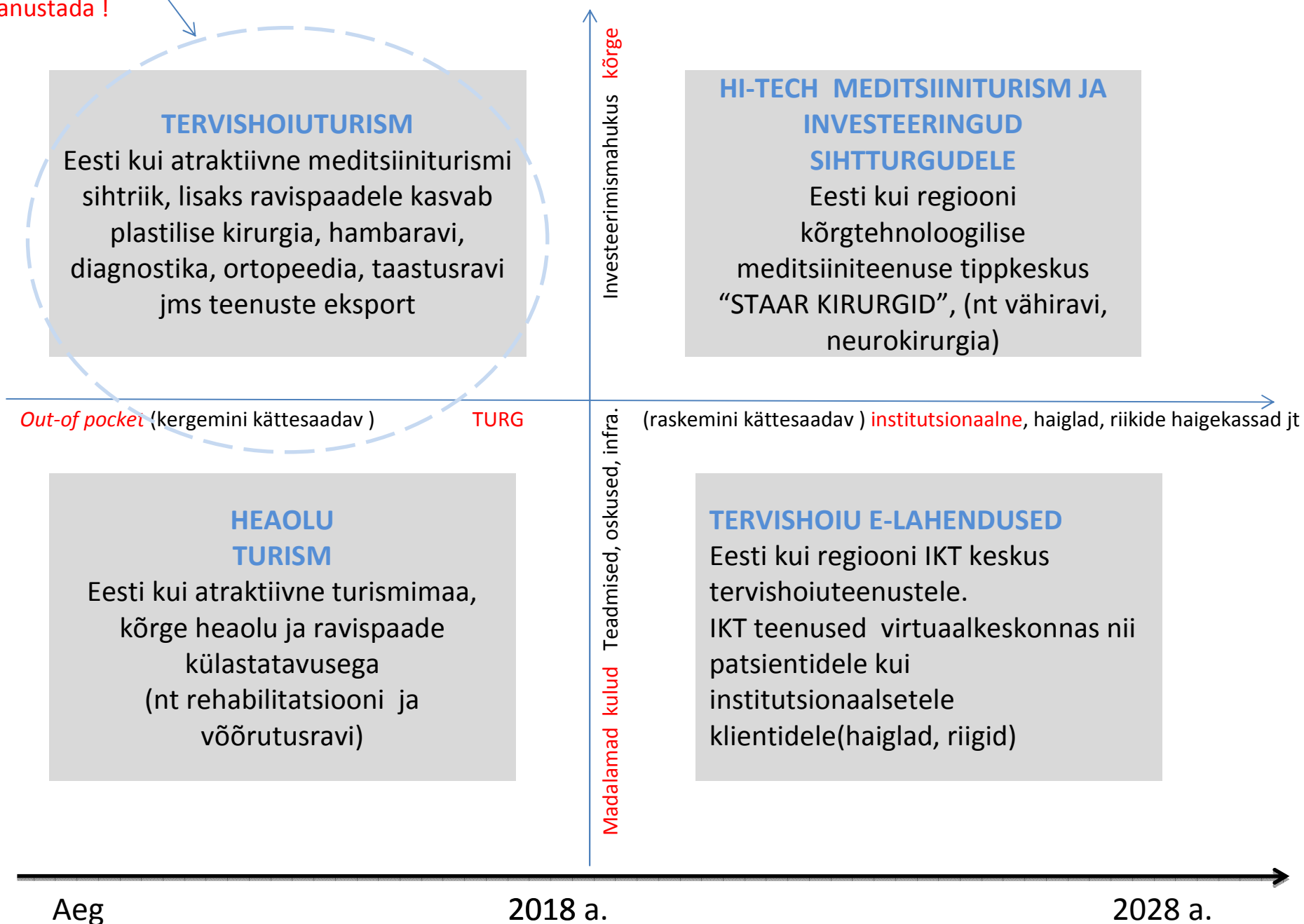
Allikas: Arengufond 2010

Strateegia valikud ehk kuidas edasi?

VISIOONID

Eestil on kõige otstarbekam panustada !

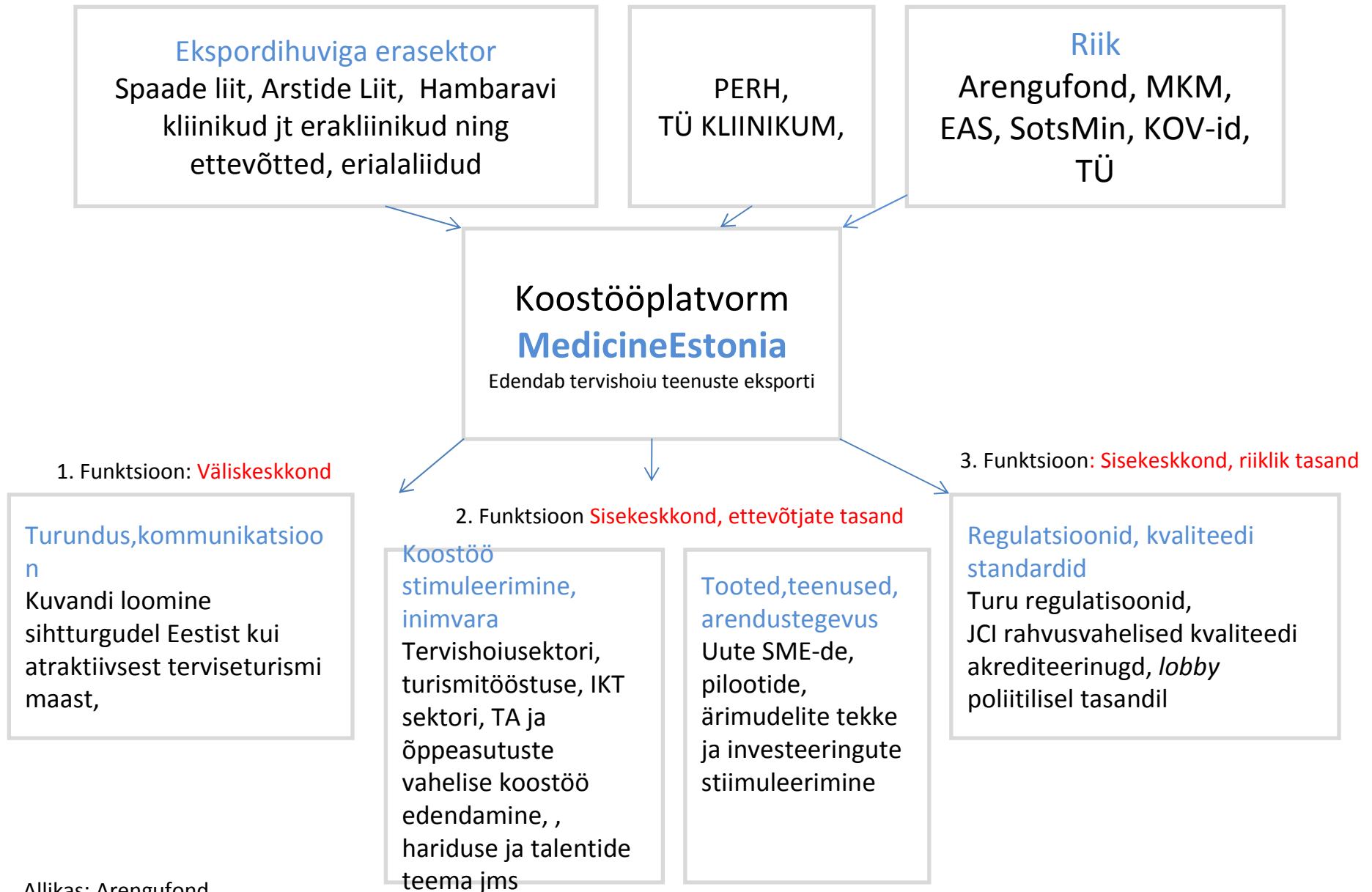
Eesti tervishoiuteenuste ekspordi kasvuvõimalused



MedicineEstonia

- era- ja avaliku sektori koostööplatvorm lahendamaks süsteemseid probleeme/takistusi
- turgude detailsem kaardistamine/tundmaõppimine
- pilootide testimine
- riskide maandamine,
- Ekspordiarenduse ühisosa tegevused (kuvandi loomine sihtturgudel, ärimudelite arendamine ja teenuse disain)
- regulatsioonide sobivamaks kujundamine
- inimvara arendamine, *up-skilling*

Erasektori ja riigi koostööplatvormi struktuur tervishoiuteenuste ekspordi edendamiseks Eestis



Arengufondi seire järelus

Eesti kasvuvõimalus 5-7 a perspektiivis on **Meditsiiniturism** ning hinnanguliselt suurima kasvu potentsiaaliga valdkonnad **Ravispaad, Diagnostikaga seotud teenused, Hambaravi, Plastiline kirurgia, Ortopeedia**

Visioon

Eesti on 2018 Läänemere regiooni konkurentsivõimeliseim ja edukaim maa meditsiiniturismis ja tervishoiu IKT teenuste eksportijana

Eesmärk

Luaa Eestis meditsiiniturismile soodne kasvukeskkond ja saavutada meditsiiniturismi ekspordikäibe neljakordne mahu kasv (128 MEU aastas)

Strateegia

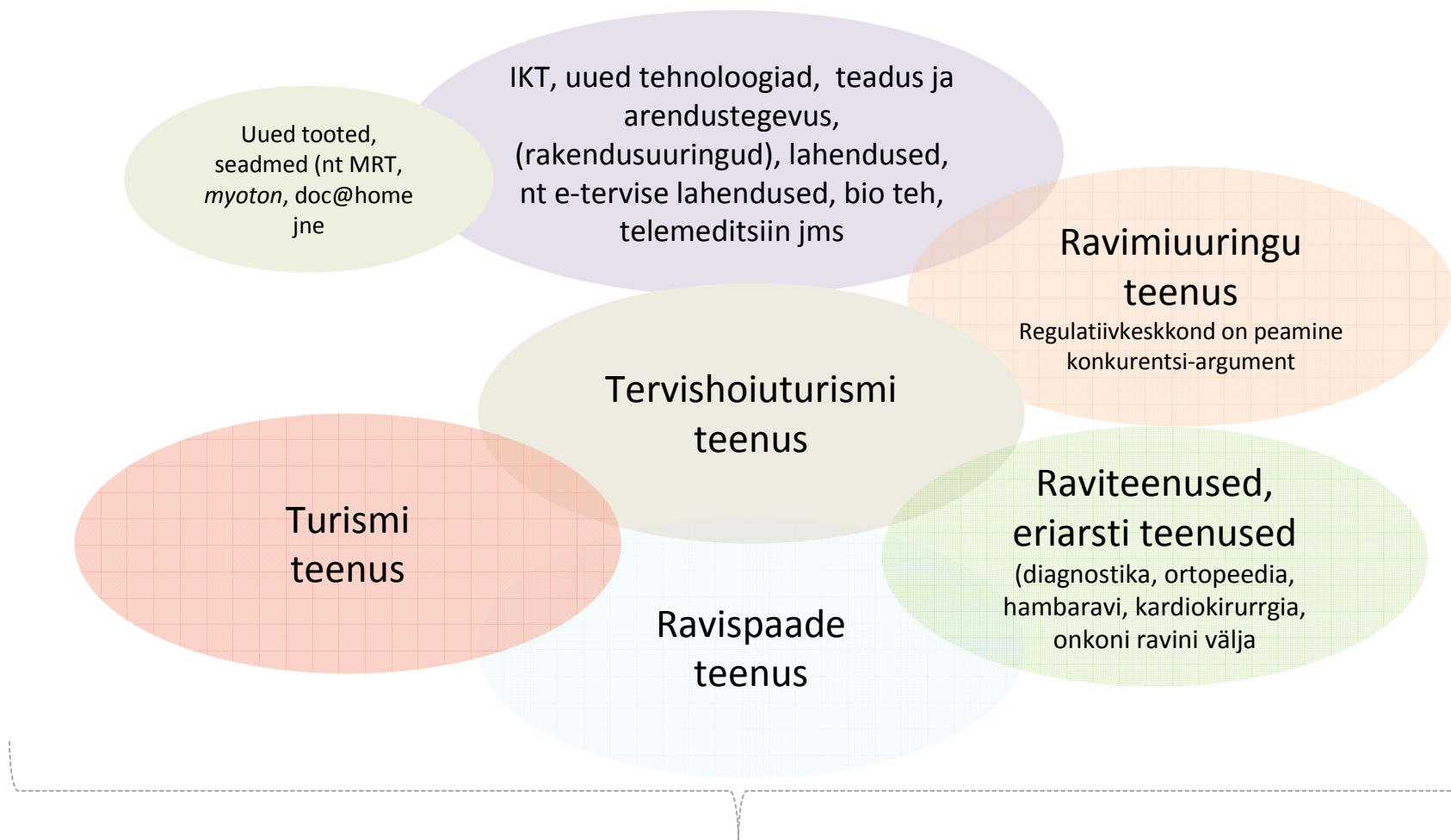
Erasektori ja avaliku sektori olulisi osapooli ühendav koostööplatvorm, **MedicineEstonia**, mille kaudu edendatakse meditsiiniturismi ekspordi

Arengufondi seire järelus

Eesti kasvuvõimalus pikemas perspektiivis on ka **tervishoiusektorile suunatud IT lahendused ning virtuaalkeskonnas osutatud teenuste eksport**



MedicineEstonia valdkonnad



Turundus, kuvand, lobby, standardid ja atesteerimine, riikliku arendusraha programmeerimise toomine sektori ärihuvidele, arendustegevusele lähemale, uued tooted ja teenused, piloodid, süsteemsed lahendused eksportisuunalisele tegevusele



Ärimudelid

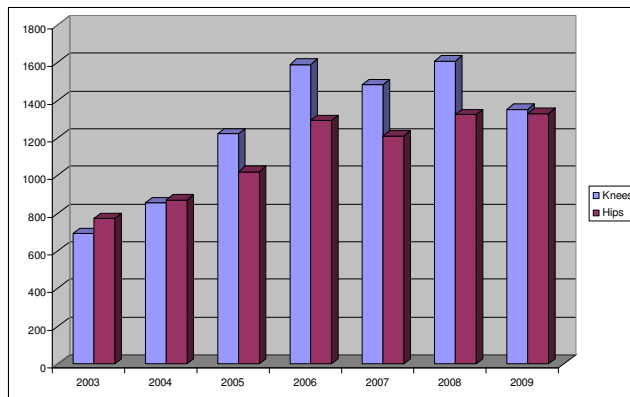
Case : COXA Oy, "Private" (26%) hospital, started 2002

To concentrate all joint replacement surgeries in one "specialized hospital" for better care, costs and availability.

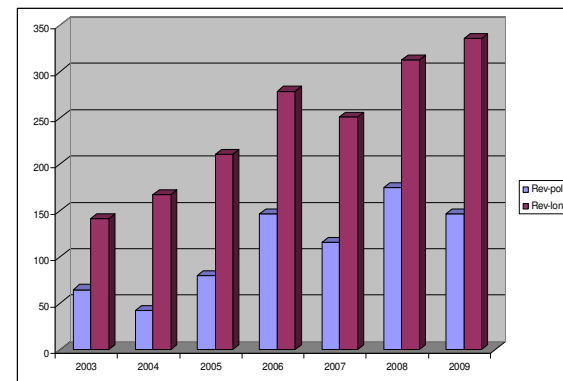
Growth has been strong and track record in quality and patient care. In 2009 the biggest hospital in Nordic countries / top three in Europe specializing joint replacement.



Total number of surgeries



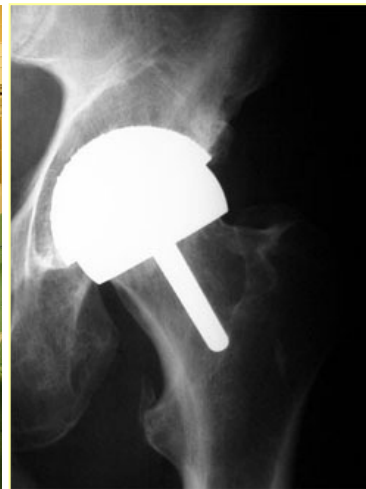
Number of revisions





Puusaliigese ortopeedia

- Largest and fastest growing sub-specialty in orthopaedics and traumatology
- Results and effectivity well documented also economically
- Technically oriented, requires complex instrumentation
- Hind Soomes 6000 EUR





Põlveliigese ortopeeida Coxa vs ülejäänud Soome

	N=	Follow up time	Revision	%
Coxa	3792	1.7	47	1.2
Rest of Finland 73 hospitals	29146	1.9	603	2.1

Based on THL collected statistics



Hambaravi turg Soomes

5900 hambaarsti, avalikus sektoris töötab 2000 hambaarsti

Avalikus sektoris teenindatakse **2 miljonit** klienti aastas
2600 arsti erapraksises (väikesed firmad)

Alla 18a. Klientide eest maksab KOV 100%,
üle 55a (1956 sünd ja varem) subsideerib 75% KELA
ligi 350 000 patsienti saab toetusi

Hetkel **56% turust out of pocket** ja 36% KOV, KELA.
1% (25 000 inimest) tööandjad kindlustusfirma Pohjola kaudu

Teenuse hind Eestis **2 korda odavam**